

TALLER DE MEJORA DEL DESEMPEÑO COMERCIAL

40 HORAS

Sede de la CEP
(Avda. García Barbón 104, Vigo)

La Confederación de Empresarios de Pontevedra (CEP) organiza el I Taller de Mejora del Desempeño Comercial, que con una duración total de 40 horas, tendrá lugar en la sede de la CEP (García Barbón 104, 1ª Planta. Vigo), en horario de 16:30h a 21:30h.

El objetivo de este curso es contribuir a la mejora de los resultados comerciales de las empresas de la provincia, a través de una mejora de la eficiencia comercial de su actividad:

-Desarrollando y aprendiendo a utilizar técnicas y herramientas que permitan realizar un diagnóstico claro de nuestra situación en el mercado.

-Aprendiendo a definir un plan de acción comercial claro y coherente.

-Comprendiendo la importancia de la propia figura como vendedor, con las claves para optimizar nuestros resultados como vendedores a través de la planificación de la propia actividad comercial.

-Conociendo las fases del proceso de venta y los puntos críticos de dicho proceso, en los cuales se juega el éxito de una operación de venta.

-Desarrollando las habilidades de los participantes: el proceso de negociación y las habilidades necesarias en dicho proceso.

MÓDULOS Y SESIONES

✿ La comprensión del proceso de venta y la aplicación de técnicas de venta

- 16 y 17 de Junio de 2015
- Imparte: Jesús Negreira
- 16:30h a 21:30h

✿ El desarrollo de habilidades para la negociación comercial I

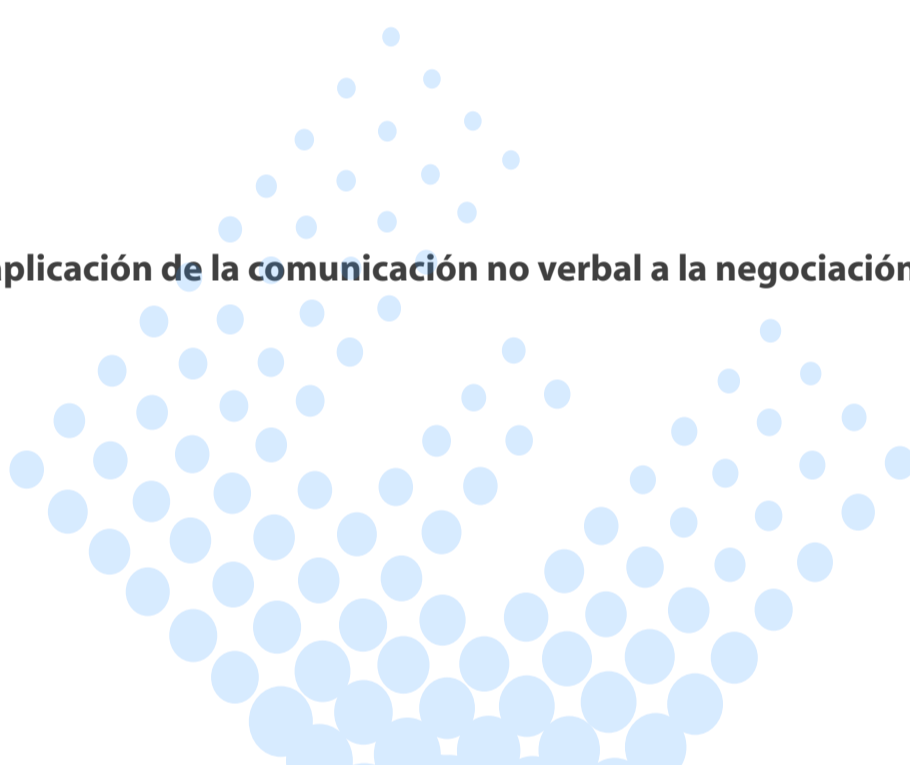
- 23 y 24 de Junio de 2015
- Imparte: Felipe García Rey
- 16:30h a 21:30h

✿ El desarrollo de habilidades para la negociación comercial II: La aplicación de la comunicación no verbal a la negociación

- 29 y 30 de Junio de 2015
- Imparte: Begoña Jamard
- 16:30h a 21:30h.

✿ ¿Cómo elaborar mi plan comercial?

- 7 y 8 de Julio de 2015
- Imparte: Jesús Negreira
- 16:30h a 21:30h.



PROFESORADO:

✿ **Jesús Negreira del Río** :: Doctor en Farmacia por la Universidad de Santiago de Compostela. Máster en Dirección Comercial y Marketing por la Escuela de Negocios Afundación. Ha sido Delegado de Ventas y Product Manager de Novartis Nutrition. Profesor de Dirección Comercial y Marketing y Director del Máster en Dirección Comercial y Marketing de la Escuela de Negocios Afundación.

✿ **Begoña Jamardo Suárez** :: Licenciada en Filología Inglesa por la Universidad de Santiago de Compostela y MBA por la Escuela de Negocios Afundación. Ha sido responsable de Comunicación y Relaciones Internacionales de la Escuela de Negocios Afundación. Asimismo ha ido Profesora Asociada de la Universidad de Vigo y de la Facultad de Ciencias Empresariales de Viana do Castelo (Portugal). Directora del Máster in International Business de la Escuela de Negocios Afundación.

✿ **Felipe García Rey** :: Coach Ejecutivo por ICF. Mentor por Instituto de Empresa. Entre otros puestos, ha sido Responsable Comercial de Amitel Comunicaciones, Gerente de Grandes Cuentas en Galicia de Ono y Socio Director del Grupo Acción Consciente. Actualmente es Socio y Formador en FGR Sales Training.

INSCRIPCIONES:

El importe del curso por alumno es de **260 euros**.

Fecha límite para la realización del ingreso: **12 de junio de 2015**

Plazas limitadas

Para confirmar la inscripción, **envíe la ficha de inscripción con sus datos por correo electrónico** (ASUNTO: TALLER DE MEJORA DEL DESEMPEÑO COMERCIAL) con la copia de la transferencia a relacionesinstitucionales@cep.es o por fax al número **986 434 822**.

IBAN: ES34 2080 5000 69 3040221748

Concepto: TALLER DE MEJORA DEL DESEMPEÑO COMERCIAL y nombre de la persona asistente.

DESCARGAR FICHA DE INSCRIPCIÓN

MÁS INFORMACIÓN:

Confederación de Empresarios de Pontevedra (CEP)
Avda. García Barbón, 104 - 36201 Vigo
Telf.: +34 986 439 611
relacionesinternacionales@cep.es · www.cep.es

ORGANIZA



COFINANCIA



COLABORA

